

## Anexo 2

### Pruebas para la obtención de títulos de Técnico y Técnico Superior

### MODELO PARA LA ELABORACIÓN DE LAS PRUEBAS

#### Convocatoria correspondiente al curso 2020-2021

(Resolución de 12 de enero de 2021 de la Dirección General de Educación Secundaria, Formación Profesional y Régimen Especial)

DATOS DEL ASPIRANTE			FIRMA
APELLIDOS:			
Nombre:	D.N.I. N.I.E. o Pasaporte:	Fecha:	

Código del ciclo: <b>COM S03</b>	Denominación completa del título: <b>TÉCNICO SUPERIOR EN GESTIÓN DE VENTAS Y ESPACIOS COMERCIALES</b>
Clave o código del módulo: <b>0626</b>	Denominación completa del módulo profesional: <b>LOGÍSTICA DE APROVISIONAMIENTO</b>

INSTRUCCIONES GENERALES PARA LA REALIZACIÓN DE LA PRUEBA
<p>La prueba tendrá una duración máxima de una hora y treinta minutos.</p> <p>No es necesario ningún material ni documentación.</p> <p>Se aconseja realizar una lectura minuciosa y detallada de las cuestiones planteadas.</p> <p>La prueba se entrega grapada y no se facilitan folios sueltos.</p> <p>Es necesario cumplimentar los datos del aspirante antes del examen y firmar en todas las hojas que se entreguen.</p> <p>Antes de entregar la prueba es necesario mostrar el DNI al profesor examinador.</p> <p>Las respuestas se deben escribir con tinta indeleble, que no sea roja.</p> <p>Si se ha de rectificar una respuesta, trazar un aspa o tachar con una línea horizontal. No utilizar líquido corrector (Tippex)</p> <p>No se resuelven dudas, cualquier consideración o interpretación que se quiera que se tenga en cuenta se hará constar junto al enunciado.</p> <p>No se permite el uso de ningún tipo de dispositivo electrónico (relojes, teléfonos móviles, etc.)</p>

CRITERIOS DE CALIFICACIÓN Y VALORACIÓN
<ul style="list-style-type: none"> <li>- La prueba consta de diferentes cuestiones teórico-prácticas.</li> <li>- La valoración de cada cuestión figura junto a su enunciado.</li> <li>- La puntuación total de la prueba es de diez puntos.</li> <li>- La calificación mínima necesaria para considerar el ejercicio aprobado es de cinco puntos.</li> </ul>

(1) Consignense las denominaciones exactas y los códigos reflejados en el Anexo 1.a o 1.b de las presentes instrucciones.

CALIFICACIÓN
.....



La autenticidad de este documento se puede comprobar en [www.madrid.org/csv](http://www.madrid.org/csv) mediante el siguiente código seguro de verificación: **0945626518167810595445**



DATOS DEL ASPIRANTE			FIRMA
APELLIDOS:			
Nombre:	D.N.I. N.I.E. o Pasaporte:	Fecha:	

**1ª PARTE: Determinación las necesidades de materiales y plazos para la ejecución de programas de producción y distribución, siguiendo los planes definidos. (2 puntos)**

1. Indique y describa dos tipos de procesos de producción, teniendo en cuenta el volumen de productos (cantidad de productos fabricados) y la variedad (grado de estandarización del producto). **(0,5 puntos)**





DATOS DEL ASPIRANTE			FIRMA
APELLIDOS:			
Nombre:	D.N.I. N.I.E. o Pasaporte:	Fecha:	

2. Aplique el método PERT-CPM para representar el proceso de producción del artículo Palomero-001, compuesto de las actividades, tiempo y secuenciación que se muestran en la tabla adjunta. Indique la duración total del proceso de producción y determine las holguras de las actividades, así como el camino crítico. **(1,5 puntos)**

ACTIVIDAD	DURACIÓN (min.)	PRECEDENTES
A	6	--
B	11	A
C	5	D
D	13	--
E	15	C
F	8	D
G	5	F, B
H	8	G, E



## Comunidad de Madrid

DATOS DEL ASPIRANTE			FIRMA
APELLIDOS:			
Nombre:	D.N.I. N.I.E. o Pasaporte:	Fecha:	



## Comunidad de Madrid

DATOS DEL ASPIRANTE			FIRMA
APELLIDOS:			
Nombre:	D.N.I. N.I.E. o Pasaporte:	Fecha:	

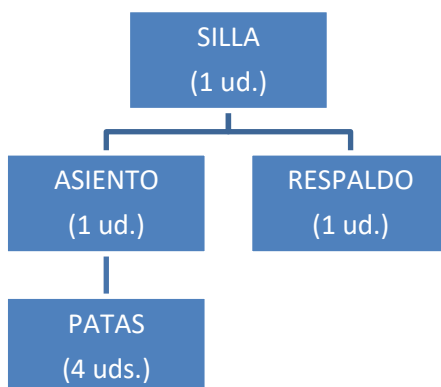
### 2ª PARTE: Elaboración de programas de aprovisionamiento, ajustándose a objetivos, plazos y criterios de calidad de los procesos de producción/distribución. (2 puntos)

1. Defina y explique el proceso de planificación de la producción, secuenciando las fases que componen un programa de aprovisionamiento. (0,5 puntos)



DATOS DEL ASPIRANTE			FIRMA
APELLIDOS:			
Nombre:	D.N.I. N.I.E. o Pasaporte:	Fecha:	

2. Determine cuántas unidades ha de fabricar y el periodo idóneo para hacerlo (plantilla adjunta en las páginas siguientes) la compañía Austro-Húngaro S.L., que realiza su previsión de stocks, así como sus pedidos, en atención al método MRP. La información obtenida sobre materiales requeridos para la elaboración del producto es la siguiente: **(1,5 puntos)**



COMPONENTES	TIEMPO DE FABRICACIÓN	INVENTARIO
SILLA (1 ud.)	1 h	550 uds.
ASIENTO (1 ud.)	2 h	350 uds.
RESPALDO (1 ud.)	2 h	300 uds.
PATAS (4 uds.)	2 h	400 uds.

NECESIDADES DE FABRICACIÓN (SILLAS)	
SEMANA 3	400 uds.
SEMANA 4	600 uds.
SEMANA 6	800 uds.
SEMANA 7	300 uds.



DATOS DEL ASPIRANTE			FIRMA
APELLIDOS:			
Nombre:	D.N.I. N.I.E. o Pasaporte:	Fecha:	

PLANTILLA SOLUCIÓN:

MRP SILLA								
SEMANA	1	2	3	4	5	6	7	8
Requerimientos Brutos								
Existencias								
Requerimientos Netos								
Orden de Pedido								

MRP RESPALDO								
SEMANA	1	2	3	4	5	6	7	8
Requerimientos Brutos								
Existencias								
Requerimientos Netos								
Orden de Pedido								



DATOS DEL ASPIRANTE			FIRMA
APELLIDOS:			
Nombre:	D.N.I. N.I.E. o Pasaporte:	Fecha:	

MRP ASIENTO								
SEMANA	1	2	3	4	5	6	7	8
Requerimientos Brutos								
Existencias								
Requerimientos Netos								
Orden de Pedido								

MRP PATAS								
SEMANA	1	2	3	4	5	6	7	8
Requerimientos Brutos								
Existencias								
Requerimientos Netos								
Orden de Pedido								





## Comunidad de Madrid

DATOS DEL ASPIRANTE			FIRMA
APELLIDOS:			
Nombre:	D.N.I. N.I.E. o Pasaporte:	Fecha:	

**3ª PARTE: Aplicación de métodos de gestión de stocks, realizando previsiones de requerimientos de mercancías y materiales en sistemas de producción y aprovisionamiento. (1,5 puntos)**

1. Clasifique y explique los tipos de stock de las empresas, según su naturaleza física. (0,5 puntos)



DATOS DEL ASPIRANTE			FIRMA
APELLIDOS:			
Nombre:	D.N.I. N.I.E. o Pasaporte:	Fecha:	

2. Calcule el stock medio del producto con referencia X01 del almacén de la empresa comercial La Boutique S.A., al cual se le aplica un sistema de revision periódica, donde ni la cantidad del lote de pedido ni la periodicidad de los pedidos es la misma. Los movimientos del citado producto a lo largo del ejercicio son los siguientes: **(1 punto)**

- El 1 de enero temenos almacenadas 1.387 unidades.
- El 1 de marzo quedan 43 unidades y se piden 1.674 unidades más.
- El 1 de mayo quedan 234 unidades y se piden 2.456 unidades más.
- El 1 de julio quedan 21 unidades y se piden 2.134 unidades más.
- El 1 de octubre quedan 453 unidades y se piden 1.234 unidades más.
- El 31 de diciembre quedan 923 unidades en el almacén de La Boutique S.A.



DATOS DEL ASPIRANTE			FIRMA
APELLIDOS:			
Nombre:	D.N.I. N.I.E. o Pasaporte:	Fecha:	

**4ª PARTE: Realización de la selección, el seguimiento y la evaluación de los proveedores, aplicando los mecanismos de control, seguridad y calidad del proceso y del programa de aprovisionamiento. (2 puntos)**

1. Seleccione el proveedor óptimo para la empresa Leguineche S.L. por el método de ponderación de factores (se adjunta plantilla para la solución), en función de los siguientes criterios de selección: **(2 puntos)**

FACTORES	ÍTEMS	PONDERACIÓN
Económicos (40)	Coste adquisición unitario	35
	Descuentos por volumen	5
Calidad (30)	Muestras defectuosas	15
	Duración media	10
	Certificaciones calidad	5
Servicio (30)	Garantía	10
	Plazo de entrega	10
	Asistencia técnica	10

El sistema de puntuación es el siguiente:

ÍTEMS	SISTEMA DE PUNTUACIÓN
Coste adquisición unitario	10 puntos para el más económico y se irá restando 1 punto por cada 10 € de diferencia.
Descuentos por volumen	Un punto por cada 2% de descuento, con un máximo de 10. A esta puntuación se le resta un punto por cada 1.500 unidades que se pidan para aplicar el descuento.
Muestras defectuosas	Se resta un punto al 10 por cada muestra que entregue el proveedor que no funciona.
Duración media	10 puntos para el que más dura y un punto menos por cada mes de diferencia sobre el mejor.
Certificaciones calidad	10 puntos por la certificación ISO 9001.
Garantía	Un punto por cada mes, con un máximo de 10.
Plazo de entrega	10 puntos menos los días que tarda el proveedor en servir el producto.
Asistencia técnica	10 puntos si el proveedor ofrece asistencia.



DATOS DEL ASPIRANTE			FIRMA
APELLIDOS:			
Nombre:	D.N.I. N.I.E. o Pasaporte:	Fecha:	

La oferta de cada uno de los proveedores se recoge en la tabla siguiente:

CONDICIONES	PROVEEDOR 1	PROVEEDOR 2
Precio de compra	132,50 €	148,57 €
Descuento	3,00 %	7,25 %
Transportes y otros (por ud.)	Por cuenta del vendedor	8,00 €
Rappels	0	7,5 % + 4.500 uds.
Muestras defectuosas	3	5
Duración media	2 años y 6 meses	3 años
Certificaciones calidad	ISO 9001	Ninguna
Garantía	1 año	6 meses
Plazo de entrega	3 días	8 días
Asistencia técnica	Sí	No

PLANTILLA SOLUCIÓN:

FACTORES	ÍTEMS	PONDERACIÓN	PROVEEDOR 1	PROVEEDOR 2	PROVEEDOR 3
Económicos (40)	Coste adquisición unitario	35			
	Descuentos por volumen	5			
Calidad (30)	Muestras defectuosas	15			
	Duración media	10			
	Certificaciones calidad	5			
Servicio (30)	Garantía	10			
	Plazo de entrega	10			
	Asistencia técnica	10			
TOTAL					



## Comunidad de Madrid

DATOS DEL ASPIRANTE			FIRMA
APELLIDOS:			
Nombre:	D.N.I. N.I.E. o Pasaporte:	Fecha:	



## Comunidad de Madrid

DATOS DEL ASPIRANTE			FIRMA
APELLIDOS:			
Nombre:	D.N.I. N.I.E. o Pasaporte:	Fecha:	

### 5ª PARTE: Determinación de las condiciones de negociación del aprovisionamiento, aplicando técnicas de comunicación y negociación con proveedores. (1,5 puntos)

1. Defina y explique los elementos personales y reales que configuran un contrato de suministro. (0,75 puntos)



## Comunidad de Madrid

DATOS DEL ASPIRANTE			FIRMA
APELLIDOS:			
Nombre:	D.N.I. N.I.E. o Pasaporte:	Fecha:	

2. Enumere y explique las fases en el proceso de negociación. **(0,75 puntos)**



DATOS DEL ASPIRANTE			FIRMA
APELLIDOS:			
Nombre:	D.N.I. N.I.E. o Pasaporte:	Fecha:	

**6ª PARTE: Elaboración de la documentación relativa al control, registro e intercambio de información con proveedores, siguiendo los procedimientos de calidad y utilizando aplicaciones informáticas. (1 punto)**

1. Cumplimentar, en la plantilla adjunta de la página siguiente, el pedido número 384.05/21 con fecha 13 de mayo de 2021, teniendo en cuenta los siguientes datos: **(1 punto)**

Marshall, S.L., con NIF B00365812 y domicilio en C/ Verdugo s/n, (46015 Valencia), solicita a través de correo electrónico a Coop. Isbert, NIF C30/112233, con domicilio en C/ Tombuctú 7 (30008 Murcia) mercancías para fabricar sus productos. El jefe de compras, después de recibir la confirmación del proveedor, emite un pedido cuyo contenido es el siguiente:

- 87 cajas de aguacates, referencia AG-001 a 112,45 €/ud.
- 65 cajas de mangos, referencia MA-018 a 148,23 €/ud.
- 145 cajas de kiwis, referencia KI-028 a 112,00 €/ud.
- 205 cajas de nectarinas, referencia NE-037 a 98,82 €/ud.

Las condiciones comerciales del comprador son:

- Entrega antes de 3 días.
- Aplicar un descuento comercial del 5 %.
- Pago a los 45 días de entrega, mediante letra de cambio.

Las condiciones comerciales del vendedor son cargar al comprador los gastos de embalaje y transporte.





DATOS DEL ASPIRANTE			FIRMA	
APELLIDOS:				
Nombre:	D.N.I. N.I.E. o Pasaporte:	Fecha:		
<b>Datos del comprador</b>			<b>Pedido Nº:</b>	
<b>NIF:</b>			<b>Fecha:</b>	
			<b>Referencias:</b>	
<b>Plazo de envío:</b>		<b>Proveedor: NIF:</b>		
<b>Dirección de entrega:</b>		<b>Nombre:</b>		
		<b>Dirección:</b>		
		<b>Población:</b>		
		<b>C.P.:</b> <b>Provincia:</b>		
<b>Ref./Cód.</b>	<b>Descripción</b>	<b>Cantidad</b>	<b>Precio</b>	<b>Importe</b>
<b>IMPORTE</b>				
<b>Forma de pago:</b>		<b>Condiciones:</b>		
<b>Domiciliación bancaria:</b>		<b>Aceptado por:</b>		
		(firma y cargo)		